



QIDF

GESELLSCHAFT FÜR QUALITÄTSENTWICKLUNG
IN DER FINANZBERATUNG (QIDF)

Produktivitätsformel bzw. –vergleich:
Steigerung mit Hilfe des **QIDF-Potentialfilters**

Stuttgart, März 2018



Benchmark

4 Termine pro
Tag/Berater

In 75% der Gespräche
wird ein Angebot erstellt

15 Angebotsgespräche pro
Woche/Berater

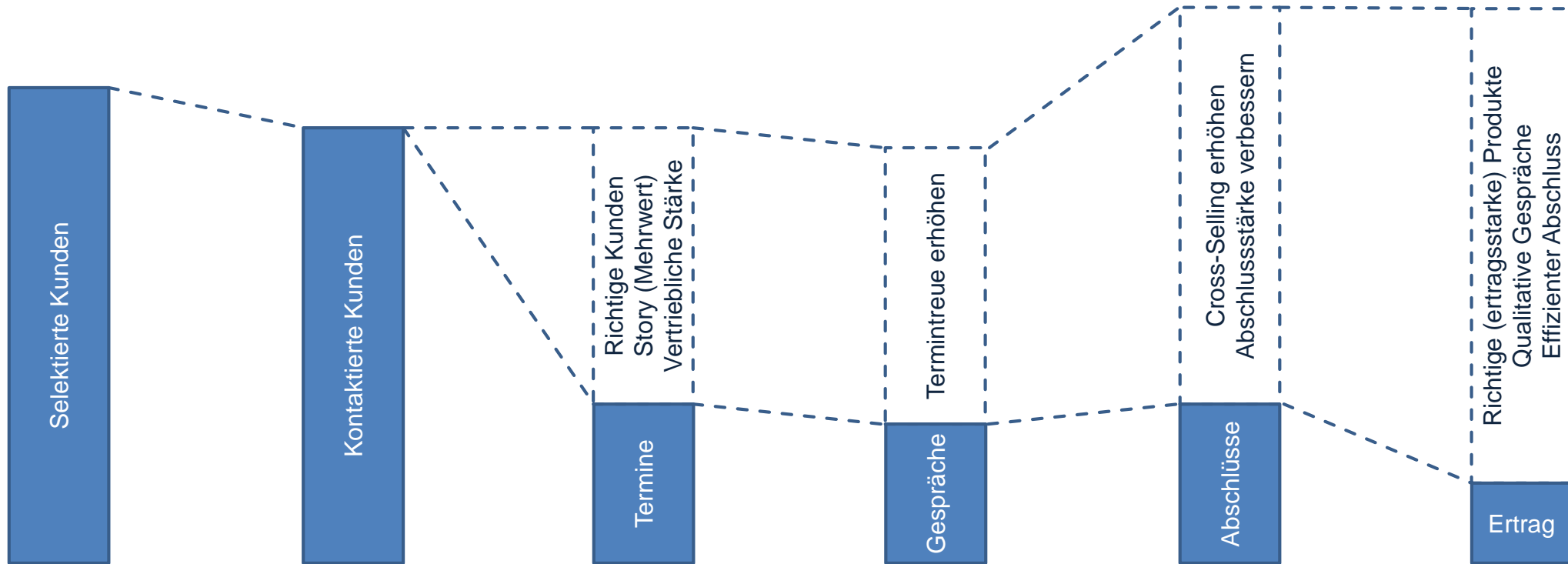


2 Termine pro
Tag/Berater

In 50% der Gespräche
wird ein Angebot erstellt

5 Angebotsgespräche pro
Woche/Berater

Wie steht es um Ihre Produktivität?



Fokus auf Kundenselektion

Ihre Zielgruppenselektion



Am Beispiel von 1.000 ausgewählten Kunden

Affinitäten

Verhalten

Potenziale

Bargeldlos bezahlen

10 Kunden

Sicherung Arbeitskraft

250 Kunden

Hinterbliebenenschutz

50 Kunden

Altersvorsorge

170 Kunden

Pflege

80 Kunden

Baufinanzierung

230 Kunden

Konsumfinanzierung

70 Kunden

Vermögensaufbau

60 Kunden

Vermögensstrukturierung

80 Kunden



GESELLSCHAFT FÜR
QUALITÄTSENTWICKLUNG
IN DER FINANZBERATUNG

GESELLSCHAFT FÜR QUALITÄTSENTWICKLUNG IN DER FINANZBERATUNG MBH
EBERHARDSTRASSE 51 • D-70173 STUTTGART
TELEFON: 0711 55324990 • E-MAIL: INFO@QIDF.DE
GESCHÄFTSFÜHRER: MARKUS GAUDER, KAI FÜRDERER